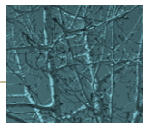


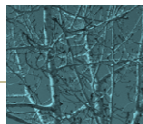
# - Öka din säljförmåga -

- Vill du förbättra ditt sälj?
- Vad ska du säga när du ringer?
- Hur tar du jobbiga kunder?
- Du vill gå säljutbildning men kan inte vara borta hela dagar...





KURS	<b>3 halvdagars säljutbildning för dig som arbetar i eget företag, fåmansföretag eller helt enkelt vill förbättra din säljförmåga!</b>	
PLATS	Mölnlycke, Hällsnäs Konferens- och Affärsklubb <a href="http://www.hallsnas.se">www.hallsnas.se</a>	
DATUM	tisdag 27 mars	12.30-17.00 start med lunch
	onsdag 28 mars	8.30 – 12.00 därefter lunch
	torsdag 19 april	8.30-12.00 därefter lunch
INVESTERING	5.950 SEK ex moms inkl kaffe och lunch	
DELTAGARANTAL	För att du som deltagare ska få ut så mycket som möjligt är deltagarantalet maximerat till 12.	
ARBETSUPPGIFTER	För att knyta an till din egen säljvardag kommer du att få uppgifter att göra på hemmaplan mellan kursdag 2 och 3.	



## INNEHÅLL

### SÄLJPROCESSEN

Hur ser säljprocessen ut? Vilka delar är extra viktiga i din säljvardag?  
Förberedelser och kontakt, intresseväckare, säljsamtalet med behovsanalys och argumentation samt avslut och uppföljning.

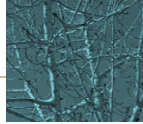
### MÅLSTYRNING

Vilka kunder vill du ha?  
Vad behöver du göra?  
Hur ska du styra din tid och insatser så att du når dina mål på utsatt tid?

Efter utbildningen skall du ha kunskaper i hur du kan vara kraftfull i ditt säljsamtal samt driva säljsamtalet framåt. Du ska också ha skapat ditt eget manus för vad du ska säga vid första kontakt, vid kundmöte och avslut. Vidare skall du också ha skapat dig en plan över vilka aktiviteter du skall göra för att vara effektiv i ditt sälj och nå dina mål.

## MÅLGRUPP

Du som känner att du behöver förbättra din säljförmåga.  
Du som känner att sälj är viktigt men inte känner dig som en säljare.  
Du som känner att du kan sälj men ändå vill slipa dina säljkunskaper.  
Du som känner att du kan ta till dig och förändra ditt beteende med en förbättrad försäljning som följd.



## ANMÄLAN

Anmälan görs senast 20 mars på mail till Petter Ljungholm:  
[petter.ljungholm@jelpa.se](mailto:petter.ljungholm@jelpa.se)

Petter Ljungholm / JELPA AB 031-789 00 29, 0707-54 00 29

**VÄLKOMMEN!**

Petter Ljungholm har haft operativa chefsbefattningar inom sälj och marknad i olika branscher och är en erfaren utbildare inom sälj, säljledning och coaching.

